



AGRECI

ASSOCIAÇÃO GAÚCHA DE REMANUFATURADORES
DE CARTUCHOS PARA IMPRESSORAS

agreci@terra.com.br

Rua Castro Alves, nº 1119 • B. Rio Branco

CEP 90430-131 • Porto Alegre - RS

Fone: (55) (51) 3022 4399 • Fax: (55) (51) 3029 5699

TERMO DE ADESÃO

Associe sua Empresa:

Envie uma cópia do CNPJ e Contrato Social, sendo necessário que sua empresa seja do ramo de reciclagem de cartuchos a pelo menos 1 ano. Em caso de dúvidas, entre em contato com a AGRECI pelo fone **3022 4399** ou através do e-mail **agreci@terra.com.br**.

Razão Social:
Nome Fantasia:
CNPJ: Insc. Est.:
Endereço: Complemento:
Bairro: Cidade: Estado:
CEP: Telefone: Fax:.....
e-mail: Site:

Proprietários

CPF

1

2

3

4

Atuação

Reciclagem Ink Jet

Reciclagem Laser

Distribuição de insumos

Revendedor / Distribuidor

Venda de cartuchos vazios

Venda de equipamentos

Questionário

1) Qual sua região de atuação?

2) Qual a venda média mensal de cartuchos reconicionados jato de tinta, incluindo recargas?
.....

3) Qual a venda média mensal de cartuchos reconicionados laser monocromático, incluindo recargas?
.....

Questionário (cont.)

4) Qual a venda média mensal de car tuchos reconicionados laser coloridos, incluindo recargas?

.....

5) Qual a venda média mensal de car tuchos compatíveis jato de tinta?

.....

6) Qual a venda média mensal de car tuchos compatíveis Laser?

.....

7) Além do reconicionamento de car tuchos, sua Empresa revende Insumos? Em caso afirmativo, responda as perguntas 08 a 12.

8) Sua Empresa vende insumos importados diretamente? Em caso afirmativo, responda as perguntas 09 e 10.

9) Qual o volume médio mensal de venda de tintas? Qual ou quais as marcas distribuidas?

.....

10) Qual o volume médio mensal de venda de pó de laser? Qual ou quais as marcas distribuidas?

.....

11) Sua Empresa fabrica ou distribui tintas Nacionais? Em caso afirmativo, responda a pergunta 12.

.....

12) Qual o volume médio mensal de venda de tinta nacional?

13) Quais as dificuldades enfrentadas por sua Empresa atualmente? Por favor, comente sobre sua escolha:

a) Qualidade dos insumos adquiridos:

b) alto preço dos insumos adquiridos:

c) dificuldade de captação de car tuchos vazios:

d) alta competitividade na venda dos produtos reconicionados:

e) desconfiança do Mercado consumidor :

f) ausência ou deficiência de mão-de-obra especializada:

g) presença de falsificados:

h) competição com car tuchos compatíveis:

i) outros: Especificar :

.....

OBS.: Vale lembrar que estes dados serão tratados de maneira sigilosa e imparcial, e servirão para mapear o Mercado Gaúcho e Brasileiro, e nortear a todas as empresas, em todos os níveis da cadeia produtiva, a respeito dos desafios a serem enfrentados nos próximos anos.

Tabela de Contribuições

Mensalidade Sócio Contribuinte: R\$ 80,00.